



Společnost Tlapnet je dynamická, rychle se rozrůstající rodinná firma, která hledá do svého týmu **nové kolegy**, kteří se budou podílet na **rozšíření portfolia B2B zákazníků**.

Již 20 let jsme lokálním poskytovatelem na poli internetu. Svým zákazníkům zajišťujeme spolehlivé připojení a TV do bezmála 80 000 domácností v ČR a 6 000 na Slovensku. Firemní klientelu v tuto chvíli tvoří přes 4 500 zákazníků.

A koho hledáme?

Kolegu či kolegyni na pozici **B2B Key account manager**.

Hledáme huntera, který bude komunikovat nejen s firmami, ale i starosty, předsedy SVJ, řediteli škol aj. Staneš se tak klíčovým obchodníkem v **rozvoji portfolia našich firemních zákazníků**. Hledáme obchodníka tělem i duší, který se zajímá o oblast telekomunikací a je orientovaný na výsledky. Někoho, kdo je efektivní a produktivní při práci v terénu i kanceláři, má drive a skvělý tah na branku.

Co Tě s námi čeká?

- **Akvizice nových B2B zákazníků** - nástroje a DTB máme k dispozici a v začátcích rádi pomůžeme.
- Hlavní náplní je **budování a rozvíjení vztahů** s firmami, starosty, developery a dalšími B2B subjekty.
- **Řešení zákaznických požadavků** a příprava **obchodních nabídek na míru**.
- Samostatné **vedení obchodních jednání** v terénu. Budeš pánem svého času - schůzky si plánuješ dle svých možností či za pomoci obchodní asistentky.
- Obchodovat můžeš na celém území naší sítě - zákaznický potenciál je skoro nekonečný.
- Porady a schůzky s kolegy v kanceláři v Hradci Králové.
- Pravidelný reporting a komunikace nejen s kolegy z obchodu, ale i s technickým oddělením a vedením firmy.
- Rozmanitá práce ve společnosti, která je jedním z největších ISP poskytovatelů v ČR.



💡 Co od Vás očekáváme?

- Minimálně 1 rok praxe v jednání s B2B zákazníky.
- Chuť porozumět technologiím a našim službám.
- Skvělé komunikační a prezentační dovednosti.
- Schopnost naslouchat a nabídnout vhodné řešení.
- Reprezentativní vystupování, samostatnost, pečlivost.
- Řidičský průkaz sk. B.
- Jsi z Hradce Králové, Pardubic nebo blízkého okolí.
- ...a na závěr motivaci a chuť pracovat v přátelském kolektivu. 😊

🐾 A na co se u nás můžete těšit?

- Na přátelskou a zároveň profesionální atmosféru.
- Velmi zajímavé **neomezené finanční ohodnocení a nadstandardní provize** za každého nového zákazníka.
- Průměrná mzda obchodníka 70 - 100 000 Kč.
- Spolupráce formou ŽL.
- Osobní a profesní rozvoj a možnost kariérního růstu.
- Zázemí na pobočce v Hradci Králové.
- Mobilní telefon, notebook a tablet je samozřejmostí.
- Zvýhodněná multisport karta.
- Čerstvá káva v každé kanceláři.
- A to nejlepší na závěr, **služební auto** s možností využití i pro soukromé účely! 🚗

Zaujala Tě práce u nás? Pak budeme moc rádi, pokud nám pošleš své CV, motivační dopis nebo cokoliv, z čeho Tě lépe poznáme. 😊📄

Budeme se moc těšit!

Lenka & Tlapnet tým